蔚来 ES8 交付两极分化: 有人等车卡过年,有人提前 1 周 提车

来源: 陈宜宁 发布时间: 2025-11-14 07:23:02

"原以为11月8号能提车,结果要等到13号,交不出车就别吹产能提升70%!"近期,多位蔚来ES8(图片|配置|询价)车主在社交平台吐槽交付延期,从用户晒出的通知来看,延期多因"生产波动",原计划11月初提车的订单,下线时间普遍延后5-7天,到达CDC(配送中心)的时间也相应推迟至11月中旬。面对延期,有人直言"被忽悠",甚至询问"能否退车";但也有车主反馈"原计划提车日还没到,车就提前一周到店了",两种截然不同的体验,让蔚来ES8的交付现状充满争议。

从用户反馈来看,延期引发不满的核心,并非"几天等待"本身,而是"预期与现实的落差"。此前蔚来曾提及"产能提升70%",让不少用户对交付速度抱有较高期待,如今突然因"生产波动"延期,且仅以"歉意+跟进进度"的话术回应,难免让部分用户觉得"承诺落空"。就像有车主吐槽"本来想赶在春节前用车,现在卡到大年初一,谁会在过年当天安排交付?",这种对"特定时间节点用车"的期待落空,进一步放大了等待的焦虑。

但另一面,也有不少ES8车主分享"惊喜提车"经历:有用户原计划11月8号提车,10月25号就收到"生产完成"通知,28号便在无锡提到了车,比预期提前近10天;还有人晒出"停泊中"的车辆界面,调侃"原以为要等半个月,结果一周就搞定"。这种"部分提前、部分延期"的情况,也侧面反映出蔚来产能调配仍存在不稳定因素——或许是不同配置车型的生产优先级有差异,或许是供应链某个环节偶发波动,最终导致交付节奏难以完全统一。值得注意的是,用户对"延期"的容忍度也呈现分化:有人觉得"延期一周不至于生气,要是一个月才该吐槽",认为新能源车企产能爬坡期出现小幅波动实属正常;也有人坚持"既然给出了提车时间,就该尽力兑现,频繁变动就是不专业"。这种分歧背后,其实是用户对"豪华品牌服务"的不同期待——选择蔚来ES8的消费者,大多看重其"用户型企业"的标签,自然对交付环节的确定性、沟通的透明度有更高要求,而"生产波动"这类模糊表述,显然未能完全满足这种期待。



对于蔚来而言,此次交付争议或许是一次提醒:在宣传"产能提升"时,除了传递积极信号,更需向用户坦诚"可能存在的波动风险";面对延期时,除了常规的"道歉+跟进",不妨给出更具体的解释(如哪些环节导致波动、预计何时能恢复稳定),甚至提供少量安抚措施(如免费充电权益、车载配件等),或许能大幅降低用户不满。毕竟,对新能源车企来说,交付不是"订单的终点",而是"用户信任的起点"——一次顺畅的提车体验,可能比十次营销宣传更能留住用户。

目前,仍有部分ES8用户在等待提车,有人焦虑追问"会不会再次延期",也有人抱着"或许能提前"的期待。这场因"生产波动"引发的交付小风波,最终会以"多数用户顺利提车"收尾,还是演变成更大的信任争议,或许取决于蔚来接下来的应对——是用更透明的沟通化解疑虑,还是继续以"产能调整"为由模糊回应,将直接影响用户对品牌的后续看

您好,您的ES8,车辆所有人:因生产波动导致下线时间有所延迟,系统上显示该单预计2025/11/08可提车,预计下线时间更新为:2025/11/12,预计到达CDC时间为:2025/11/15,辛苦各位Fellow伙伴联系用户做信息同步以便用户协调自己的出行计划及提车安排,感谢!

对于此次延迟给您带来的困扰,我们表示深深的歉意,也感谢您的理解与包容。我们会 密切跟进车辆生产及运输进度,尽快将车辆 交付到用户手中。



HTML版本: 蔚来 ES8 交付两极分化: 有人等车卡过年, 有人提前 1 周提车